

ВЛАДИСЛАВ ГОГОЛЕВ



◆◆◆
КОРПОРАТИВНОЕ ОБУЧЕНИЕ



| О ПРОФАЙЛИНГЕ

ПРОФАЙЛИНГ



Обучение в Школе профайлинга - это программы, в которых даются практические методы и методики, позволяющие прогнозировать поведение людей и распознавать ложь, вести переговоры различными моделями переговорного процесса, выявлять и нейтрализовать манипуляции, применять альтернативные способы урегулирования конфликтов, составлять профиль личности автора текста, определять признаки его подготовленности, заученности и диктовки, составлять психологический портрет человека по почерку, собирать и анализировать информацию о людях, компаниях и событиях в интернете.

Таким образом, программы обучения Школы профайлинга направлены на комплексное развитие практических навыков, необходимых для успешного взаимодействия с людьми, анализа ситуаций и принятия эффективных решений.



Владислав Гоголев
Основатель Школы профайлинга

1

ПРОФАЙЛИНГ

учит прогнозировать поведение человека, это позволяет индивидуально разрабатывать мотивационные схемы, механизмы управления и контроля.

2

ПРОФАЙЛИНГ

применим в большом числе отраслей и профессий: авиация, управление кадрами, менеджмент, юриспруденция, государственная служба и безопасность в бизнесе.

3

ПРОФАЙЛИНГ

открывает Вам массу возможностей, как в профессиональной сфере, так и в личной жизни, при этом накладывает на Вас большую ответственность.

| ДЛЯ ЧЕГО?

ПРОФАЙЛИНГ



ВЫГОДА ДЛЯ КОМПАНИИ

- > Увеличение продаж до 70%;
- > Служба безопасности научится легко выявлять потенциально неблагонадежных сотрудников компании;
- > Компания придет к новым вершинам эффективности, сократив при этом затраты на персонал, благодаря продуманным кадровым решениям;
- > Сможете максимально быстро считывать всю информацию с человека.

Благодаря навыкам профайлинга в бизнесе, Вы и ваши сотрудники смогут повысить прибыльность и безопасность компании.

Мы расскажем о практическом применении психотехнологий, научим распознавать истинные мотивы человека, его характер, ценности, значимые для него цели и навыки, а так же сокрытие и искажения информации. Успех переговоров далеко не всегда зависит от рациональности предложения. Если сразу определить, к какому типу личности относится собеседник, коммуникация с ним будет эффективней.

| ДЛЯ КОГО?

ПРОФАЙЛИНГ



РУКОВОДСТВО

ДИРЕКТОРА И
РУКОВОДИТЕЛИ ОТДЕЛОВ



ПЕРСОНАЛ

HR СПЕЦИАЛИСТЫ,
РЕКРУТЕРЫ



МАРКЕТИНГ И PR

PR СПЕЦИАЛИСТЫ,
МАРКЕТОЛОГИ, SMM



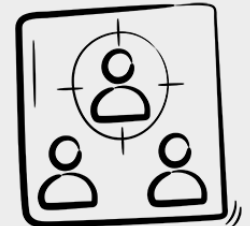
ПРОДАЖИ

МЕНЕДЖЕРЫ
ПО ПРОДАЖАМ



ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

АДВОКАТЫ, ЮРИСТЫ,
МЕДИАТОРЫ



БЕЗОПАСНОСТЬ

ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫЕ
ОРГАНЫ, ОХРАННИКИ

| ПРОГРАММЫ КУРСОВ



ПРОФАЙЛИНГ

Разовьем навыки «чтения людей» в контексте деловой коммуникации и управления людьми. Встроим навык эффективного формирования и управления командой.



КАДРОВЫЙ ПРОФАЙЛИНГ

Познакомим с метапрограммным профилем личности, научим составлять профиль должности, анализировать резюме, определять уровень лояльности к компании.



ПРОФАЙЛИНГ В ПРОДАЖАХ

Научим находить подход под каждого клиента, расскажем что такое психотипы и как этим пользоваться, встроим навык смены убеждения и работы с возражениями.



ДЕТЕКЦИЯ ЛЖИ

Научим прогнозировать поведение каждого сотрудника в компании и проводить оценку предрасположенности к тем или иным противоправным действиям.



ПСИХОЛОГИЯ ПЕРЕГОВОРОВ

Встроим навыки ведения переговоров различными моделями. Научим заранее выстраивать эффективную стратегию коммуникации и преодолевать явные и скрытые манипуляции.



ГРАФОЛОГИЯ В РАБОТЕ HR

Научим эффективно использовать графологию не только в диагностике кандидатов при приеме на работу, но и в оценке действующего персонала компании.

| ВЛАДИСЛАВ ГОГОЛЕВ



ПРЕПОДАВАТЕЛЬ
КУРСОВ



1

Эксперт-профайлер в области невербальной коммуникации, эмоций, выражений лица, прогнозирования поведения и психолингвистике, медиации, переговорном процессе, корпоративных спорах, графологии.

2

Специалист по безынструментальной детекции лжи. Судебный эксперт-психолог. Судебный эксперт-почерковед. Кадровый аудитор. Медиатор. Графолог.

3

Сертифицированный специалист по:
FACS (Система кодирования лицевых движений)
ETC (Оценка правдивости и достоверности)
ESC (Эмоциональные навыки и компетенции).

4

Автор методических пособий «Современный профайлинг», «Психология переговорного процесса». Проведено более 1000 служебных проверок и расследований в различных компаниях.

| НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА

ПРОФАЙЛИНГ



1

ВСТРАИВАЕМ НАВЫКИ, А НЕ ПРОСТО ДАЕМ ТЕОРИЮ

Помимо теории, мы даем ученикам много практики. Обязательно следим, чтобы у каждого сотрудника получалось применять знания в деле.

3

УЧИТЫВАЕМ ОСОБЕННОСТИ КАЖДОГО СОТРУДНИКА

Мы понимаем как важны особенности личности при обучении. Тонкости характера и психологии каждого сотрудника будут учтены на курсе.

2

ИСПОЛЬЗУЕМ НОВЕЙШИЕ НАРАБОТКИ ОТРАСЛИ

В разработке обучающих профессиональных программ и обучения участвуют профессиональные профайлеры с многолетним стажем.

4

ПРЕПОДАЕМ ТОЛЬКО РАСШИРЕННУЮ ПРОГРАММУ

Вы получаете самую широкую программу от практикующих специалистов с подтвержденным профессиональным образованием.

| СХЕМА СОТРУДНИЧЕСТВА

ПРОФАЙЛИНГ



Вы отправляете заявку на корпоративное обучение для сотрудников компании.



Мы анализируем проблемы и задачи компании, учитываем особенности сотрудников.

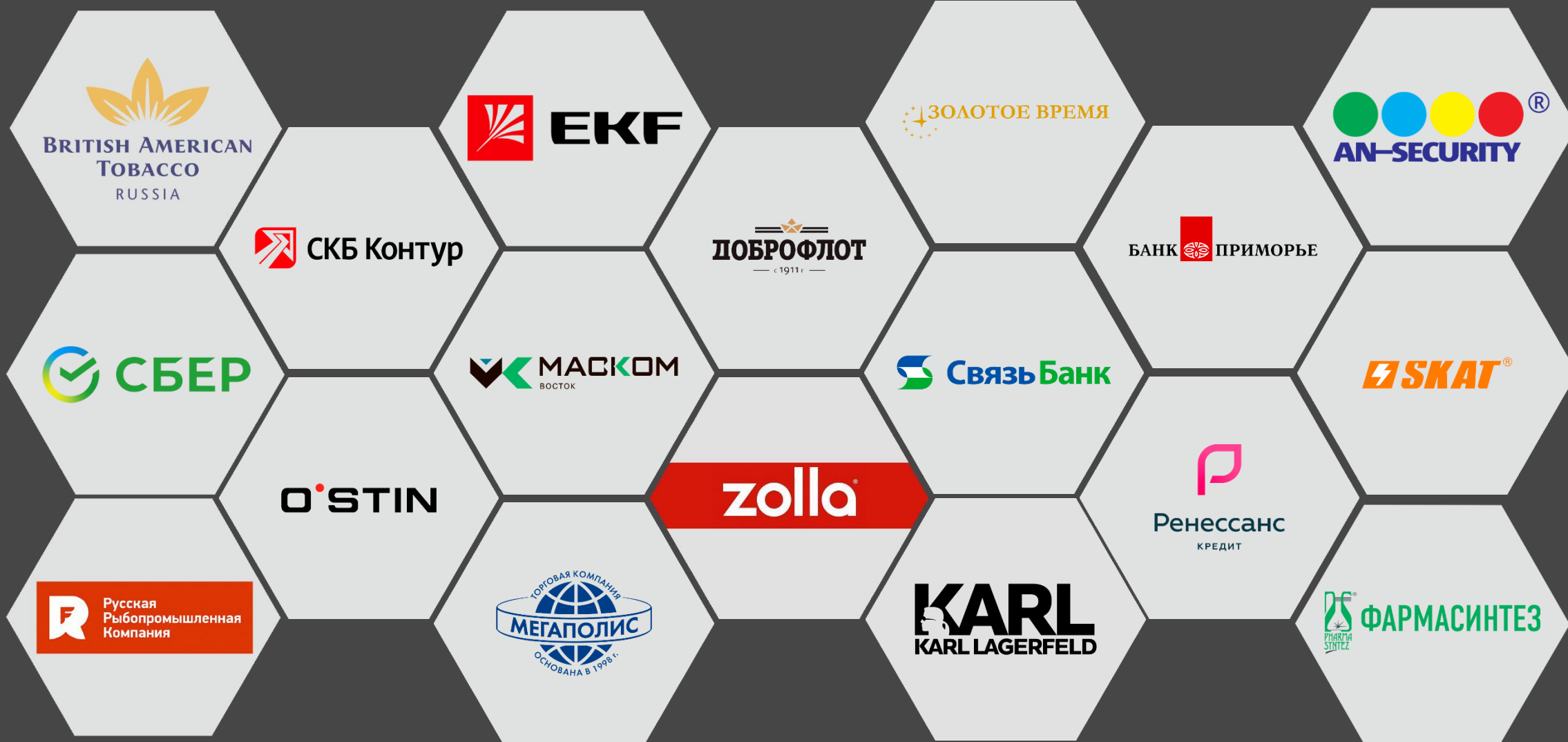


Мы разрабатываем индивидуальную программу обучения, проводим его.



По итогам курса сотрудники получают официальное удостоверение.

| НАШИ ПАРТНЕРЫ



ПРОФАЙЛИНГ



г. Иркутск



ул. Красноказачья
д. 119, лит. А, оф. 206



office@vgogolev.ru



+7 3952 407 471